

# Kom werken bij iTapToo!

## Vacature Accountmanager 40 uur fulltime

iTapToo brengt het Delta Refillpoint naar de markt: een slimme drankdispenser voor mkb-bedrijven. We bouwen ons salesteam verder op en zoeken iemand die vanaf het begin meedraait. Geen inwerktraject van zes maanden voor je iets mag, wij geven je meteen een rol, verantwoordelijkheid en ervaren collega's van wie je elke week iets nieuws opsteekt. Geeft dat je energie? Dan zoeken we jou!

### Jouw rol

Als Accountmanager bij iTapToo ben jij het gezicht van ons bedrijf voor nieuwe en bestaande klanten. Je gaat actief op zoek naar kansen in de markt en laat bedrijven de meerwaarde van onze oplossingen inzien. Jouw doel? Nieuwe klanten binnenhalen, sterke relaties opbouwen en daarmee bijdragen aan de opschaling van het bedrijf.

### Over iTapToo

iTapToo helpt facility managers en officemanagers binnen het mkb om een slimmer, vitaler en duurzamer alternatief te bieden voor traditionele verpakte frisdranken op kantoor. In plaats van losse blikjes en flessen, bieden wij een moderne drankoplossing die beter aansluit bij de wensen van de moderne werkplek: minder afval, meer gemak en gezondere, lekkere keuzes voor medewerkers!

## Wat je gaat doen binnen team iTapToo

- Je beheert je eigen portefeuille van klanten en prospects.
- Je werkt samen met onze binnendienst aan leadopvolging, offertes en klantcontact.
- Je gaat mee met de senior accountmanager bij grotere trajecten.
- Je houdt het CRM up-to-date en zorgt dat niets tussen wal en schip valt.
- Je signaleert kansen bij klanten en weet wanneer je ze doorgeeft en wanneer je zélf de stap zet.

## Wie jij bent

- Je hebt HBO werk- en denkniveau en al een aantal jaar aantoonbaar commerciële ervaring opgedaan.
- Je helpt en overtuigt mensen graag en snapt dat verkopen een gaaf psychologisch proces is.
- Je bent doelgericht: je weet wat je wil en deinst niet terug bij tegenslag.
- Je wil groeien naar een volwaardige buitendienstrol en bent bereid daarvoor te werken.
- Je bent nieuwsgierig: je stelt vragen, ook als ze ongemakkelijk zijn.

## Wat wij bieden

- Salaris tussen €3.200,- en €3.800,- afhankelijk van ervaring, aangevuld met aantrekkelijke bonus.
- Een ambitieus groeiend bedrijf met een gedreven team, korte lijnen en een hands-on mentaliteit.
- Groeikansen en een concrete bijdrage in de groei van het bedrijf.
- Persoonlijke groei, jaarlijkse uitjes, vrijmibo's en onbeperkt tappen.
- Elke dag een warme begroeting door (hypo-allergene) kantoorhond Bailey.

## Klaar om je salesdrive in te zetten voor een groeiend impactbedrijf?

Stuur je CV (of andere vorm van introductie) en motivatie naar [werkenbij@itaptoo.nl](mailto:werkenbij@itaptoo.nl) en laat zien waarom jij dé Accountmanager bent die wij zoeken!

