

Kom werken bij iTapToo!



Vacature New Business Manager

Wil jij je carrière naar een hoger niveau tillen binnen een snelgroeiende startup? Ben jij een gedreven accountmanager met ervaring of heb je een sterke commerciële mindset en de ambitie om echt impact te maken? Beschik je over minimaal hbo werk- en denkniveau? Dan zoeken wij jou!

Jouw rol

Als New Business Manager bij iTapToo ben jij het gezicht van ons bedrijf voor nieuwe en bestaande klanten. Je gaat actief op zoek naar kansen in de markt en laat bedrijven de meerwaarde van onze oplossingen inzien. Jouw doel? Nieuwe klanten binnenhalen, sterke relaties opbouwen en daarmee bijdragen aan de opschaling van het bedrijf.

Over iTapToo

iTapToo zet de standaard in duurzame en gezonde hydratatieoplossingen. Met innovatieve refillpoints en smaakvolle, suikervrije dranken helpen we organisaties een gezonder en duurzamer facilitair aanbod te creëren. Dankzij ons proactieve team kunnen klanten altijd bij ons terecht. Samen laten we zien dat verpakkingsvrij drinken leuk, lekker en toegankelijk is.

Wat je gaat doen binnen team iTapToo

- Proactief benaderen, bezoeken en converteren van nieuwe klanten.
- Onderhouden en uitbreiden van bestaande klantrelaties.
- Gezamenlijk jouw inzichten vertalen naar optimalisatie van de strategie.
- Klanten, prospects en beurzen bezoeken om een netwerk op te bouwen met de doelgroep en markt.

Wie jij bent

- Je hebt 2+ jaar ervaring in sales en/of een bewezen achtergrond in het behalen van salestargets.
- Je voelt feilloos aan waar de behoefte van de klant ligt en speelt hier slim op in.
- Je krijgt energie van scoren, maar bouwt ook aan duurzame klantrelaties.
- Je ziet elke potentiële deal opnieuw als een belangrijke wedstrijd, daar krijg je energie van!
- Je bent proactief en assertief. Je komt met nieuwe inzichten om de markt te veroveren.

Wat wij bieden

- Salaris tussen €3.000,- en €4.000,- afhankelijk van ervaring, met halfjaarlijkse bonussen.
- De kans om mee te groeien en te werken aan een ambitieuze startup.
- Veel vrijheid en verantwoordelijkheid om écht impact te maken.
- Een jong, gedreven team met korte lijnen en een hands-on mentaliteit.
- Coaching, jaarlijkse uitjes, vrijmibo's en onbeperkt tappen.
- Elke dag een warme begroeting door (hypo-allergene) kantoorschouder Bailey.

Klaar om je salesdrive in te zetten voor een groeiend impactbedrijf?

Stuur je CV (of andere vorm van introductie) en motivatie naar werkenbij@itaptoo.nl en laat zien waarom jij dé New Business Manager bent die wij zoeken!

